



- Wirtschaftlich vorteilhafte Erweiterung Ihres finanziellen Spielraums.
- Flexible Finanzierungsmodelle wie Leasing, Mietkauf und Investitionskredit.
- Kompetente und umfassende Finanzierungsberatung.
- Individuelle An- und Abzahlung.
- Schnelle Abwicklung.
- Ansprechpartner mit fundierten Finanz-, Objekt- und Branchenkenntnissen.
- Maßgeschneiderte Produkte und Finanzierungen aus einer Hand.

AUF DIREKTEM WEG ZUM NEUEN TRAILER.

Beratung braucht Persönlichkeit. Deshalb informieren wir Sie gerne auch individuell über Ihre Möglichkeiten der wirtschaftlichen Finanzierung. Ihre Ansprechpartner sind dabei nicht nur kompetente Finanzexperten. Sie verfügen zugleich über fundierte Objekt- und Branchenkenntnisse.

Ihre Ansprechpartner

Leitung und Beratung

Hubert Börger

Tel.: +49 (0)5951 209-216

Mobil: +49 (0)172 281 21 95

E-Mail: hubert.boerger@krone.de

Markus Böhmann

Tel.: +49 (0)5951 209-607

Mobil: +49 (0)172 185 64 26

E-Mail: markus.boehmann@krone.de

Susanne Voß

Tel.: +49 (0)5951 209-640

E-Mail: susanne.voss@krone.de

www.krone-finance.de



BRINGT IHRE INVESTITION AUF DEN WEG.

Die Finanzierungsmodelle von KRONE.



Änderungen vorbehalten; Stand: 07/2010

DIE PROFIS FÜR DEN ZAHLUNGSVERKEHR.



In der Logistik ist Flexibilität der entscheidende Marktvorteil. Dies gilt für das Leistungsspektrum, für die Disposition und vor allem für die Liquidität.

KRONE FINANCE gibt Ihnen die Mittel, Ihre Beweglichkeit dann zu erhöhen, wenn Sie es für richtig halten. Als Fachleute für den Güter- und Zahlungsverkehr bieten wir diverse, auf ihre Anlagen maßgeschneiderte Finanzierungslösungen.

EIN SERVICE, DER SICH RECHNET.

In dem komplexen Rahmen der modernen Logistik ist es wichtig, wirtschaftlich immer mit Spielraum agieren zu können. Auch in Hinblick auf Basel II bieten die Modelle von KRONE doppelt vorteilhafte Finanzierungslösungen. Denn Sie verfügen bei dem Ausbau Ihrer Flotte über größere Möglichkeiten und haben zugleich uneingeschränkten Zugriff auf die Kapazitäten bei Ihrer Hausbank.

Leasing.

Leasing ist bilanzneutral und erhöht Ihre Liquidität. Die Leasingraten sind niedrig, denn Sie bezahlen mit den vom Objekt erwirtschafteten Erträgen nur den Teil der Investitionskosten, der Ihrer Nutzung entspricht. Am Ende der Leasingdauer verhandeln Sie über Vertragsverlängerung, Rückgabe oder Kauf des Objektes.

Mietkauf.

Auch dieses Modell kann sich gut für Sie rechnen: Das Objekt wird ab Lieferung Ihrem Anlagevermögen zugeordnet. Sie nehmen alle individuell möglichen Abschreibungen in Anspruch und am Ende der Vertragslaufzeit erwerben Sie ohne weitere Zahlung das Eigentum. Zusätzlich erleichtern feste monatliche Raten über die gesamte Laufzeit eine sichere Investitionsplanung.

DIE RICHTIGEN MODELLE FÜR IHRE FINANZIERUNG.



Kredit.

Orientiert an Ihren individuellen Wünschen und an dem wirtschaftlichen Einsatz des Trailers, werden Rahmenbedingungen wie Laufzeit, individuelle Anzahlung, monatliche Belastung, Ratenbeginn usw. festgelegt. Sie können alle Abschreibungsmöglichkeiten in Anspruch nehmen. Durch die vereinbarte feste monatliche Rate haben Sie außerdem eine genaue Kalkulationsgrundlage für Ihre Investition.